

# విజేత



## మహేష్ వీరిన



1970 ప్రాంతాల్లోని విశేషాలు. విజయవాడలో లక్ష్మీటాకీస్ అనే సినిమా థియేటర్ యజమాని శ్రీ మిద్దె రామకృష్ణారావుగారు. స్వయంకృషితో ఆయన ఒక్కొక్క ఇటుకా పేర్చుకుంటు తనకంటూ ఒక చిన్న స్నామాజ్యాన్ని నిర్మించుకున్నారు. రాజకీయంగా కూడా విజయవాడలో ఆయనకి బాగా పలుకుబడి ఉండేది ఆ రోజుల్లో. ఆయన కూతురు, అల్లుడు తెనాలి లో ఉంటారు. వాళ్ళ పెద్దబ్బాయి(రామకృష్ణారావు గారి మనవడు) శెలవులకి విజయవాడ వచ్చినప్పుడల్లా తాతగారి చుట్టూనే తిరుగుతూ, ఆయన తోటే ఎక్కువ సమయం గడిపేవాడు. తాత గారు మనవడుకి తను ఎలా సొంతం కాళ్ళమీదనిలబడి పైకి వచ్చింది, తన కష్టాలే తనకి ఎలా మార్గదర్శకాలైంది ..అన్నీ కథలు కథలుగా చెబుతుండే వారు. అప్పుడప్పుడే ప్రపంచాన్ని చదవడం అలవాటు చేసుకున్న ఆ మనవడికి తాతగారే హీరోలా కనిపించారు. తను పెద్దయ్యాక కూడా తాతగారిలానే సొంతంగా శ్రమించి, తనకంటూ గుర్తింపు వచ్చేలా ఏదైనా సాధించాలని అనుకునేవాడు. ఏమీ చెయ్యాలో ఆ లేత వయసులో అతనికేమీ తెలీదు..కానీ తాతగారి రోల్ మోడల్ ఇమేజ్ మాత్రం మనసులో గాఢంగా ముదింపుకుని పోయింది..

విశాఖపట్టణంలోని ఆంధ్ర యూనివర్సిటీ..స్టూడెంట్ లైఫ్.. 1980 ప్రాంతాలు..సన్ అండ్ సీ హోటల్ పరిసర ప్రాంతాల్లోని సముదతీరం. ఎమ్మెస్సీ(టెక్)ఎల్కానిక్స్ చదివే కుర్రాళ్ళు అక్కడ సరదాగా సాయంకాలం గడపడానికి వచ్చారు. ఎప్పుడూ పుస్తకాల పురుగుల్లా ఉంటూ చదువుకే పరిమితమయ్యే వాళ్ళు కొంతమంది ఇసుకలో కూర్చొని కబుర్లు చెప్పుకుంటున్నారు, రాబోయే సెమిస్టర్ పరీక్షల్లో ఏమీ చదవాలి, ఎలా చదవాలి వగైరా విషయాలు. అందరితో సరదాగా ఉంటూ అన్ని కార్యక్రమాల్లో ముందుండే మరికొంతమంది కాస్త ధైర్యం చేసి ఉవ్వెత్తున ఎగిసిపడుతున్న కెరటాల వద్దకి వెళ్ళి, కొంచెం ..కొంచెం నీళ్ళలోకి వెళ్తూ , వెనక్కి వస్తూ థ్రీల్ ఫీలవుతున్నారు. 'రేయ్..ఎందుకురా అలా నీళ్ళలోకి వెళ్ళి రిస్క్ తీసుకుంటారు?' దూరంగా వున్న వాళ్ళనుంచీ వచ్చిన ప్రశ్నకి వాళ్ళలో ఒక కుర్రాడు .. 'లైఫ్ లో రిస్క్ లేకపోతే థ్రీల్ ఏముంటుంది బ్రదర్..' అన్నాడు. రాత్రి హాస్టల్ కి వెళ్ళగానే మళ్ళీ క్లాస్ టాపర్స్ రూమ్ కి వెళ్ళి సబ్జెక్ట్ గురించి సునిశితంగా చర్చించి పరీక్షల సంస్కృతకి ఏమాత్రం లోటు రాకుండా చూసుకునేవాడు. ఈ కుర్రాడే తాతగారు ఆదర్శంగా ఎప్పుడో ఒకసారి, ఏదో ఒకటి సాధించాలనుకున్న ఒకప్పటి బాలుడు..

1999 ప్రాంతాల్లో..సిలికాన్ వేలీలో.. నిశ్శబ్దంగా ప్రారంభమైన ఒక స్టార్టప్ కంపెనీ అప్పుడప్పుడే వాడకంలోకి వస్తున్న ఇంటర్నెట్ రంగంలో ఒకే ఇంటర్నెట్ కనెక్షన్ ని పలు కంప్యూటర్లకు ఉపయోగపడేలా చేసే 'రౌటర్' కాన్సెప్ట్ కి వాస్తవ రూపం కలిపించి, ఢక్కా మొక్కీలు తింటూ నాలుగైదు సంవత్సరాల్లోనే రెండు డజన్లు పైగా పరికరాల్ని రూపొందించి, నాస్టాక్ లో లిస్టింగ్ కోసం ఫైల్ చేసినప్పుడు అంతా ఆశ్చర్యపోయారు. అప్పట్లో నాస్టాక్ లో లిస్టింగ్ కంపెనీల్లో తెలుగు వారి యాజమాన్యంలో నడిచేవి రెండో, మూడో

మాత్రమే ఉన్నాయంటే కంపెనీ పబ్లిక్ కి వెళ్ళింది. షేర్ విలువ 30 డాలర్లు దాటింది. మార్కెట్ కాపిటలైజేషన్ 750 మిలియన్లు దాటింది. మరోరెండేళ్ళల్లో ప్రపంచ ప్రసిద్ధి చెందిన 'నోకియా సిస్టమ్స్' ఆ కంపెనీని 125.9 మిలియన్లకి కొనేసింది...! సొంతంగా ఏదైనా సాధించాలని చిన్నతనంనుంచీ పెంచుకున్న కసి, ఆసక్తి, రిస్క్ తీసుకోందే ఏదీ సాధించలేమని నమ్మిన మనస్తత్వం.. వెరసి అతడు చేరింది విజయపథం..! ఆ కంపెనీ పేరు 'రాంప్ నెట్ వర్క్స్'. ఆ విజేత పేరు మహేష్ వీరిన...!!

ప్రస్తుతం సెల్ యునైట్ అనే కంపెనీని నిర్వహిస్తూ సెల్ ఫోన్ లో ఉపయోగించే ఆపరేటింగ్ సిస్టమ్స్ లో విప్లవాత్మకమైన అభివృద్ధికోసం నిరంతరం శ్రమిస్తున్న మహేష్ గారు 'కౌముది' అడిగిన వెంటనే దాదాపు మూడు గంటలపాటు తమ కంపెనీ ప్రోడక్ట్స్ గురించీ, గతంలో తాము విజయవంతంగా నడిపిన కంపెనీల గురించీ, ఈ విజయపథంలో తమకి ఎదురైన అవరోధాల గురించీ, వాటిని తాము అధిగమించిన విధానాల గురించీ ఇలా వివరించారు..

### బాల్యం

మహేష్ గారి అమ్మగారు ఇందిరాదేవి గారి స్వస్థలం విజయవాడ. ఇందిరాదేవి గారి నాన్నగారు మిద్దె రామకృష్ణారావు గారు అప్పట్లో విజయవాడలో చాలా పలుకుబడి గల వ్యక్తి. స్వయంకృషితో ఉన్నత స్థాయిని చేరుకున్న నేపథ్యం ఆయనది. లక్ష్మీ టాకీస్ అనే సినిమా థియేటర్ యజమాని. 11 మంది సంతానం ఐనా అందరికీ విద్యాబుద్ధులు నేర్పించి మంచి జీవితాలకి బాటలు వేశారు. ఇందిరాదేవి గారు ఆ రోజుల్లోనే బి.ఎ వరకూ చదువుకున్నారు. 1950 దశాబ్దం చివరలో విశాఖపట్నానికి చెందిన డాక్టర్ వీరిన కేశవరావుగారి కిచ్చి ఇందిరగారి వివాహాన్ని వైభవంగా జరిపించారు. కేశవరావు గారు ఎం.బి.బి.ఎస్ పూర్తి కాగానే గవర్నమెంట్ ఉద్యోగంలో చేరిపోయారు. మొదటి పోస్టింగ్ విజయవాడ దగ్గరలో ఉన్న పెదబెటపల్లి అనే పల్లెటూళ్ళో. విజయవాడనుంచీ ఆ వూరికి 45 నిమిషాల ప్రయాణం. కొత్తగా పెళ్లైన అమ్మాయి తమ ఊరికి దగ్గరలోనే కాపురానికి వెళుతున్నందుకు రామకృష్ణారావు గారి కుటుంబం అంతా సంతోషించారు. 1961 లో కేశవరావు, ఇందిర గార్లకి మొదటి సంతానంగా మహేష్ జన్మించారు. ఆ తరువాత వారికి మరో ఇద్దరు అబ్బాయిలు, చివరగా ఒక అమ్మాయి పుట్టారు. మహేష్ కి ఏడాది నిండేవరకూ పెద బెటపల్లిలోనే ఉన్న డా.కేశవరావు గారు, తరువాత తెనాలి ప్రభుత్వాసుపత్రిలో ఉద్యోగం తీసుకున్నారు. మహేష్ గారికి ఊహ తెలిసిన వద్దనుంచీ బాల్యం, హైస్కూల్, జూనియర్ కాలేజీ చదువంతా తెనాలిలోనే గడిచింది.

### అమ్మఒడి చల్లగా..!

ఆరోజుల్లో వారిది మధ్య తరగతి కుటుంబమే. గవర్నమెంట్ డాక్టర్లకి పెద్దగా జీతాలు ఉండేవి కాదు. మామూలు సాధారణ జీవితాన్నే గడిపేవారు డా.కేశవరావు గారు. ఆయన చాలా క్రమశిక్షణ, నిజాయితీ, ముక్కుసూటి మనస్తత్వం కల మనిషి. పిల్లల చదువులన్నీ ఇందిరగారే చూసుకునే వారు. వాళ్ళు స్కూలు నుంచీ రాగానే చాప మీద కూర్చోబెట్టి రోజు స్కూల్లో ఏమి చెప్పారో తెలుసుకుని, హోమ్ వర్క్లు అన్నీ పూర్తి చేయించి, తరువాత నీతి కథలూ, సుభాషితాలూ చెబుతుండేవారు. మహేష్ గారికి చిన్నప్పటినుంచీ ఈ అలవాట్లన్నీ ఒక క్రమశిక్షణని అలవాటు చేశాయి. తల్లిడండ్రులిద్దరూ చదువుకున్న వాళ్ళవడం వల్ల సహజంగానే పిల్లలకి మంచి స్కూల్లో చదువులు చెప్పించాలని, చిన్నప్పటినుంచీ ఇంగ్లీషు మీడియంలో చేర్పించారు. మహేష్ గారి ప్రాథమిక విద్యాభ్యాసం అంతా జె.ఎం.జె కాన్వెంట్ లో గడిచింది.

చదువుల్లోనే కాక ఇతర కార్యక్రమాల్లో కూడా చురుకుగా వుంటుండేవారు మహేష్ చిన్నప్పటినుంచే. అప్పుడే పదిమందిని చేరదీసి మేడమీద దుప్పట్లు కట్టి, స్టేజి తయారు చేసి నాటకాలు వేస్తుండేవాళ్ళు. తను ఎక్కడున్నా, తన చురుకుదనాన్ని గమనించి పదిమంది తననే అనుసరించే వాళ్ళు. ఇదే స్వభావాన్ని ఎప్పటికీ నిలుపుకున్నారు. శైలవుల్లో విజయవాడ తాత గారింటికి వెళ్ళడం ఒక పెద్ద ఆట విడుపుగా, అదేదో విదేశం వెళ్ళుతున్నట్లుగా అనిపించేది. విజయవాడ వెళ్ళినప్పుడల్లా ఎక్కువసమయం తాతగారితో గడిపేవారు మహేష్. ఆయన మనవడికి అన్నీ ఓపికగా, వివరంగా చెబుతుండే వారు. అప్పుడే తాతగారి వ్యక్తిత్వం, ఇండివిడ్యువాలిటీ మహేష్ కి రోల్ మోడల్ గా మనసులో ముద్రించుకుపోయాయి.

### చదవూ-సంధ్యా

విపరీతంగా కష్టపడి చదవకపోయినా ఎప్పుడూ మంచి మార్కులే తెచ్చుకునేవారు. చిన్నప్పటినుంచీ మంచి గ్రాహక శక్తి, ఒక్క సారి విన్నంతనే గుర్తు పెట్టుకోవడం, సిద్ధాంతాన్ని ప్రయోగాత్మకంగా చూసి నిర్ధారించుకునే మనస్తత్వం.. ఇవన్నీ కలిపి మహేష్ గారికి 'చురుకైన కుర్రాడు' అనే పేరు తెచ్చిపెట్టాయి. తెనాలిలో ఉండగానే ఆయనకి అలవాటైన మరో హాబీ పుస్తకాలు చదవడం. తెలుగు, ఇంగ్లీషు పుస్తకాలూ, జనరల్ స్టడీస్ కి సంబంధించి ఎక్కువ చదివేవారు. వాళ్ళ నాన్నగారి స్నేహితుడైన డా.చావా సుబ్బారావు గారనే డాక్టర్ గారింట్లో బీరువాలకి బీరువాలు పుస్తకాలుండేవి. ఆయన తరచూ వివిధ ప్రదేశాలు పర్యటిస్తుండడం వల్ల వెళ్ళిన చోటల్లా కొత్త పుస్తకాలు తెస్తుండే వాళ్ళు. అవన్నీ చిన్నవాడైన మహేష్ కి విందుభోజనంలా ఉండేవి. మహేష్ పుస్తకాల కోసం ఎప్పుడు వెళ్ళినా ఆయన ఆదరంగా చూసి ఇంకా ఇంకా మంచి పుస్తకాలు చదవమని ప్రోత్సహించేవారు. భవిష్యత్తులో తనకి ఎంతో ఉపయోగపడిన ఈ పుస్తక పఠనాన్ని తనకి అలవాటు చేయడమేగాక , ఎంతో ప్రోత్సహించిన డా. సుబ్బారావు గారిని ఇప్పటికీ మరచిపోలేనని అంటారు మహేష్.

హైస్కూలు చదువు పూర్తవగానే విజయవాడలోని లయోలా కాలేజీలో ఇంటర్మీడియట్ చదవడానికి పంపించారు. అప్పటి వరకూ అమ్మానాన్నల సంరక్షణలో అపురూపంగా పెరిగి ఒక్కసారిగా హాస్టల్లో ఉండాలంటే కష్టంగా అనిపించింది. వెనక్కి వచ్చేసి తెనాలిలోనే వి.ఎస్.ఆర్ కాలేజీలో ఇంటర్మీడియట్లో చేరారు. ఇంటర్మీడియట్ అయ్యాక ఇంజనీరింగ్ లో మంచి బ్రాంచి లో సీటు రావడానికి సరిపడా మార్కులు రాలేదు. మహేష్ గారికి ఎలక్ట్రానిక్స్ చదవాలని ఉండేది కానీ తనకొచ్చిన మార్కులకి సివిల్ లో మాత్రమే సీటు వస్తుంది. అటూ పల్లెటూరూ, ఇటు పెద్ద పట్టణమూ కాని తెనాలిలో ఆ రోజుల్లో ఐ.ఐ.టి వగైరా ప్రవేశ పరీక్షలగురించి చెప్పేవాళ్ళు ఎవరూ లేరు. తప్పనిసరై బి.ఎస్సి.ఫిజిక్స్ లో చేరారు, విజయవాడ లయోలాకాలేజీలో. అక్కడకూడా అన్ని రంగాల్లోనూ ముందుంటూ, చదువులో కూడా మంచి మార్కులు తెచ్చుకుంటూ డిగ్రీ పూర్తి చేసి ఎమ్మెస్సీ(టెక్) ఎలక్ట్రానిక్స్ కోర్సుకోసం విశాఖపట్నం ఆంధ్రా యూనివర్సిటీకి వెళ్ళారు 1980లో.

### హీపీడెస్..!

అరకు వేలి ఎక్స్ కర్షన్ కి వెళ్ళాలన్నా, వరదలొచ్చాయి నిధులు సేకరించాలన్నా, కాలేజీ ఎలక్షన్ లో ప్రచారానికి కావాలన్నా..అన్నింటికీ మహేష్ ముందు వరుసలో ఉండేవారు. మహేష్ కి తోడుగా సుధాకర్ (ప్రస్తుతం మద్రాసులో పెద్ద పారిశ్రామికవేత్త),మరికొంతమంది మిత్రులు ఉండేవారు. వీళ్ళ బృందానికి ఒక విధమైన ప్రత్యేక ఆకర్షణ ఉండేది. అందరూ వీళ్ళతో కలిసి తిరగాలనుకునే వాళ్ళు. ఒకరికొకరు సహాయం చేసుకోవడం, ఎవరికి ఎప్పుడు ఏ అవసరం వచ్చినా వెళ్ళి వాలడం..అందరికీ వీళ్ళని దగ్గరికి చేర్చేవి. ఎంత సరదాగా తిరిగినా, ఎంత హుషారుగా బయట కార్యక్రమాల్లో బిజీగా వున్నా, చదువు విషయానికి వచ్చేసరికి మళ్ళీ ముందు వరుసలోనే ఉండేవారు మహేష్. చాలా మందికి అర్థమయ్యేది కాదు. ఎప్పుడు బీచ్ ల వెంబడి తిరిగినట్టే ఉంటాడు మార్కులు చూస్తే మళ్ళీ మొదట్లోనే ఉంటున్నాడు..

ఎలానా అనుకునే వారందరూ. ఐతే మహేష్ గారికి రెండు రకాల విద్యార్థి బృందాలతోనూ మంచి సయోధ్య ఉండేది. క్లాసు టాపర్స్ తో కూడా కలిసి సబ్జెక్ట్ విషయాల్లో చర్చిస్తూ ఉండేవారు. స్వతహాగా చురుకుదనం గల వ్యక్తిత్వం అవడం వల్ల మంచి మార్కులతో ఎమ్మెస్సీ డిగ్రీ పూర్తి చేశారు.

### వివాహం-విదేశీ ప్రయాణం

1984 లో ఎమ్మెస్సీ పూర్తి కాగానే ఆయన జీవితాన్ని ఒక మలుపు తిప్పిన సంఘటన జరిగింది. వాళ్ళ కుటుంబానికి సన్నిహితులైన డా.బత్తిన రవీంద్రనాథ్, రాధా దంపతులు ఎప్పుడో 1970 ప్రాంతాల్లో అమెరికా వెళ్ళిపోయారు. వాళ్ళ అమ్మాయి షీలాకి పెళ్ళి సంబంధాలు చూస్తూ మహేష్ గారిని చూసి వాళ్ళ తల్లిదండ్రులతో మాట్లాడారు.. ఐతే ఈ వివాహ ప్రసక్తి రావడానికి ముందే ఒకటి రెండు ఫేమిలీ ఫంక్షన్ లో మహేష్ , షీలా కలుసుకున్నారు. పెద్దలనుంచీ ఈ ప్రపోజల్ వచ్చేసరికి ఇద్దరూ ఆనందించారు. వెంటనే పెళ్ళికూడ జరిగిపోయింది. ఆ వెంటనే పర్వూ యూనివర్సిటీలో పి.హెచ్.డి. లో సీటు తెచ్చుకుని అమెరికా వచ్చేశారు భార్య సమేతంగా మహేష్.

### యూనివర్సిటీ నుంచీ సిలికాన్ వేలీ దాకా

పర్వూ యూనివర్సిటీలో చదువుతున్నప్పుడే అమెరికాలోని టెక్సాలజీ రంగంలో ఏదైనా సాంతంగా సాధించాలన్న ఆలోచనకి బీజం పడిందని అంటారు మహేష్. భార్య , భర్త లిద్దరూ చదువుకుంటుండేవారు. పి.హెచ్.డి కి ముందు అవసరమైన ప్రిరిక్విజిట్స్ చేయడంలో భాగంగా AMD Bit Slice Chip కి సి లాంగ్వేజ్ లో సిమ్యూలేటర్ రాశారు మహేష్. అతి క్లిష్టమైన ఆ ప్రాజెక్టులో కేవలం ఇద్దరు మాత్రమే విజయం సాధించగలిగారు. వాళ్ళల్లో మహేష్ మొదటివారు. ఎమ్మెస్సీ లో చదివిన సిద్ధాంత పరమైన చదువులకి నిజమైన ప్రాక్టికల్ అప్లికేషన్ ఇక్కడ యూనివర్సిటీలో చదివేప్పుడే తెలిసిందంటారాయన. పర్వూ యూనివర్సిటీలో ఆపరేటింగ్ సిస్టమ్స్, ఇంటర్నెట్ అప్లికేషన్స్..కి పితామహులనదగిన శాస్త్రవేత్తలు ఉండేవారు. వాళ్ళని రోజూ కలుస్తుండడం, వారితో కలిసి పనిచేయడం చాలా ఉత్సాహాన్ని కలిగించాయి మహేష్ కి. మంచి థీసిస్ తో పి.హెచ్.డి. పూర్తి చేసి ఏ.టి.అండ్ టి బెల్ లాబ్స్ లాంటి ప్రతిష్టాత్మకమైన సంస్థల్లో ఉద్యోగం చెయ్యాలని అనుకుంటుండేవారు. తన నాలెడ్జి లెవెల్ ఇక్కడి మార్కెట్ కి సరిపోతుందో లేదో పరీక్షించుకుందామని ఒకటి రెండూ కేంపస్ సెలక్షన్స్ కి కూడా హాజరయ్యారు కానీ దాన్ని పెద్ద సీరియస్ గా తీసుకోలేదు.

అలా 1988 లో విజయవంతంగా ప్రాజెక్టుని ముగించుకుని, థీసిస్ సబ్మిషన్ కి రిజిస్ట్రేషన్ చేయించడానికి ముందు ఇండియా వెళ్ళారు, చాలా రోజుల తర్వాత కుటుంబసభ్యులని చూసి వద్దామని. ట్రీప్ మూడు నెలలు పట్టింది. వెనక్కి తిరిగి వచ్చేసరికి ఆన్లరింగ్ మెషిన్ నిండా మెసేజిస్ ఉన్నాయి. ఎవరో పీటర్ అట. ఎప్పుడో కేంపస్ సెలక్షన్స్ లో ఇంటర్వ్యూ చేసిన వ్యక్తి. నాలుగైదు మెసేజిస్ పెట్టాడు.. 'మంచి కంపెనీలో ఉద్యోగం ఉంది.. ఆసక్తి ఉందా?' అంటూ. ఇంకా పి.హెచ్.డి పూర్తి కాలేదు, ఐనా అన్ని సార్లు మెసేజిస్ పెట్టాడు కదా ఒక్క సారి ఫోన్ చేయడం కనీస బాధ్యత అని తిరిగి అతనికి ఫోన్ చేస్తే సిలికాన్ వేలీలో 'ఆందాల్' అనే కంపెనీలో సరిగ్గా నువ్వు చేసిన ప్రాజెక్టు లాంటిదే ఉద్యోగం ఉంది..వస్తావా' అని అడిగాడు. ఇంకా పి.హెచ్.డి పూర్తికాలేదు కదా అప్పుడే ఉద్యోగం వద్దనుకున్న మహేష్ రానని చెప్పారు. ఐనా పీటర్ వదలకుండా 'ఒక్కసారి సిలికాన్ వేలీకి వచ్చి చూడు. హోటల్ వసతి అంతా ఇస్తాము..నచ్చకపోతే చేరొద్దులే ' అని బలవంతపట్టే సరికి సిలికాన్ వేలీకి వచ్చారు మహేష్. సిలికాన్ వేలీకి రాగానే ఇంతకు ముందు తనతో చదువుకున్న మిత్రులంతా కనిపించారు. ఆందాల్ వాళ్ళు కూడా చాలా సౌకర్యాలు ఇస్తామని చెప్పారు. అవసరమైతే ఇక్కడే బర్నింగ్ లోనో స్టాన్ ఫర్డ్ లోనీ పి.హెచ్.డి కి కూడా స్పాన్సర్ చేస్తామన్నారు...సిలికాన్ వేలీ నిండా టెక్నాలజీ కంపెనీలు ఉన్నాయి. జీతం

కూడా సంవత్సరానికి 38 వేల డాలర్లు. అక్కడ యూనివర్సిటీలో నెలకి వెయ్యి డాలర్లు స్కాలర్షిప్ వస్తోంది.. ఈ ఉద్యోగం తీసుకుంటే ఆర్థికంగానూ బావుంటుంది, భవిష్యత్తులో కూడా వేలీలో మంచి అవకాశాలు రావచ్చు, ఇండియాలో ఇంకా తమ్ముళ్ళూ, చెల్లీ చదువుతున్నారు, వాళ్ళకీ కాస్త సహాయం చెయ్యొచ్చు.. - ఇలా అన్ని విధాలుగా ఆలోచించి ఒప్పుకున్నారు. తను ఉద్యోగంలో చేరిన వారానికే భార్య షీలా కి కూడా ఆ కంపెనీ వాళ్ళే ఉద్యోగం ఆఫర్ చేసారు. ఇద్దరి జీతాలు కలిపితే ఒక్క సారిగా చాలా సౌకర్యవంతమైన పరిసరాల్లోకి వచ్చామనిపించింది ఇద్దరికీ.

ఆ విధంగా మహిష్ గారికి సిలికాన్ వేలీ జీవితం మొదలైంది. ఆందాల్ వాళ్ళు తయారు చేస్తున్న మెయిన్ ఫ్రేమ్ ప్రోసెసర్స్ కి సిమ్ములేటర్ వ్రాయడమూ, యూనిక్స్ కెర్నల్ డెవలప్ మెంట్, టీసీపి ఐపి రౌటింగ్ ప్రోటోకాల్స్ లాంటి చాలా టెక్నాలజీ మెలకువలు తెలుసుకున్నారు. 1992 మార్చి వరకూ ఆందాల్ లో పనిచేశాక అక్కడినుంచీ ఫ్రెండ్స్ సలహాతో అప్పట్లో చాలా వేగంగా ముందుకి వెళుతున్న సిస్టెమ్స్ లో చేరారు.

### సొంతంగా మొదటి కంపెనీ

1992 నుంచీ ఒక సంవత్సరం పాటు సిస్టెమ్స్ పనిచేసిన మహిష్ గారికి ఆ కంపెనీవ్యాపార తీరుతెన్నుల్ని బాగా లోతుగా పరిశీలించే అవకాశం లభించింది. చాలా ప్రోజెక్టులు భారీ ఎత్తున మొదలవ్వడం..కొన్ని రోజుల తరువాత ఏవో సమస్యల వల్ల వాటిని ఆపెయ్యడమూ..అప్పటికే కొన్ని మిలియన్ల డాలర్లు ఖర్చు పెట్టడం..వగైరా సంఘటనలన్నీ గమనించిన మహిష్ గారూ, మరికొంతమంది మిత్రులూ.. ఇలాంటి ప్రోజెక్టుల్ని అంతకంటే తక్కువ ఖర్చుతో ఇంకా సమర్థవంతంగా చెయ్యొచ్చునని అనుకున్నారు.. ఆ ఖర్చులో సగం కంటే తక్కువ ఖర్చుపెట్టి ఇంకా వేగంగా ఉత్పత్తుల్ని తయారు చెయ్యొచ్చునని ఆ యువ ఇంజనీర్ల విశ్వాసం. అందరూ తలా కొంతా పెట్టుబడి వేసుకుని నెట్వర్కింగ్ లో ఏదైనా ప్రోజెక్టుని చెయ్యాలని అనుకున్నారు. సహజంగా నే వాళ్ళకి నాయకత్వం వహించింది మహిష్ గారు. ఏదో చెయ్యాలని ఉంది కానీ ఏం చెయ్యాలో స్పష్టంగా తెలిదు. బిజినెస్ ప్లాన్ ఎలా వ్రాయాలో, కంపెనీ అక్కౌంటింగ్ వ్యవహారాలు ఎలా ఉంటాయో, మేనేజ్ మెంట్ విధానాలు ఎలా ఉండాలో అన్నీ కొత్తే. మహిష్ గారు తనకి అలవాటైన పుస్తక పఠనాన్ని ఆశ్రయించారు. ఏ రంగంలో అనుమానం వచ్చినా ఆయా రంగానికి సంబంధించిన పుస్తకాలని ఆమూలాగ్రం చదవడం, మౌలికమైన కాన్సెప్ట్లని గ్రహించడం, వాటిని అమలు పరచడం...ఈ క్రమంలోనే బిజినెస్ ప్లాన్ ఎలా వ్రాయాలో, బాలెన్స్ షీట్ ఎలా చదవాలో నేర్చుకున్నారు మహిష్. అప్పుడే మార్కెట్ లోకి వస్తున్న ఎ.టి.ఎమ్ టెక్నాలజీని, ఈథర్ నెట్ టెక్నాలజీని అనుసంధానిస్తూ ఏవైనా నెట్వర్క్ ఉత్పత్తుల్ని తయారు చెయ్యాలని తీవ్ర ప్రయత్నాలు ప్రారంభించారు.. అలా 1993 లో మొదలైంది మహిష్ గారి మొదటి కంపెనీ ట్రాన్సెల్.

### అనుకోకుండా రెండో కంపెనీ

ఓ అడుగు ముందుకీ.. రెండడుగులు వెనక్కి అన్నట్లుగా సాగేవి తొలిరోజులు. వాళ్ళ ఆఫీసులో 10 మంది వరకూ ఉద్యోగులు ఉండేవారు.. అప్పుడప్పుడే ఇంటర్నెట్ వాడకం కొంచెం కొంచెం పెరుగుతోంది. ఐతే ఒక్కో కంప్యూటర్ కి ఒక్కొక్క ఇంటర్నెట్ కనెక్షన్ అవసరమయ్యేది. ఇప్పటిలాగా ఆఫీసు అంతటికీ ఒక కనెక్షన్ తీసుకుని దాన్ని అన్ని కంప్యూటర్లకీ విభజించే సదుపాయం లేదు. మహిష్ కంపెనీలో ఉద్యోగులకి ఇది చాలా ఇబ్బందిగా అనిపించింది. అసలే స్టార్టప్ కంపెనీ..ఇలాంటి అవరోధాలుంటే పరిశోధనలకి చాలా ఆలశ్యం అవుతుంది. తామే ఈ ఇంటర్నెట్ ని విభజించే చిన్న పరికరం ఎందుకు చెయ్యకూడదూ అన్న ఆలోచన వచ్చింది. అప్పుడే మోటరోలా ఒక జనరల్ పర్పస్ చిప్ ని మార్కెట్లోకి ప్రవేశపెట్టింది. దానిలో తాము కావాలనుకున్న సౌకర్యాలన్నీ ఉన్నాయి. ఆ చిప్ ని ఉపయోగించి మహిష్

గారి కంపెనీలోని సాంకేతిక నిపుణులు ఒక ప్రత్యేకమైన బోర్డుని డిజైన్ చేశారు. దాన్ని మామూలు కంప్యూటర్లో అమర్చి, దానిని పనిచేయించేందుకు సాఫ్ట్వేర్ కూడా తయారు చేశారు. ఒక్క నెల రోజుల్లోనే ఆఫీసులో అందరికీ ఇ-మెయిల్, ఇంటర్ నెట్ అందుబాటులోకి వచ్చింది, ఒకే ఒక్క కనెక్షన్ తో...

కంపెనీ పని మీద తరచూ అక్కడికి వచ్చే వి.సి.ఫండింగ్ సభ్యులకి ఆఫీసులో అందరూ ఇంటర్నెట్ వాడుతుండడం గమనించి, వివరాలు కనుక్కుని 'ఓహో..ఇదేదో బావుండే..ఇది మీ ఒక్కరి సమస్యమాత్రమే కాదు..చాలా చిన్న ఆఫీసుల్లో ఇది పెద్ద సమస్య. మీరు మీకోసం చేసుకున్న ఈ ప్రయోగాన్నే కమ్మర్షియల్ ప్రోడక్టుగా ఎందుకు చెయ్యకూడదూ..?' అని సలహా ఇచ్చారు.. మహేష్ గారికి ఆ ఆలోచన వచ్చింది.. పెట్టుబడిదారుల సలహా మేరకు ఒక నెలరోజుల్లోనే రాత్రి పగలూ శ్రమించి ఐ.ఎస్.డి.ఎన్ కనెక్షన్ పలు కనెక్షన్లుగా విభజించగల ఒక చిన్న బాక్సుని తయారు చేశారు. అప్పట్లో అలాంటి బాక్సు కావాలంటే 2,000 డాలర్లకి పైగా వెచ్చించి సిస్కో నుంచీ కొనుక్కోవాల్సి వచ్చేది. చిన్న చిన్న ఆఫీసులకి అది అందుబాటులో లేదు. మహేష్ రూపొందించిన బాక్సు కేవలం 500 డాలర్లకి చిన్న చిన్న ఆఫీసులకి సైతం అందుబాటులో ఉంటుంది. ఇదంతా కేవలం నెల రోజుల్లో సాధించ గలిగిన మహేష్ బృందానికి గల చురుకుదనాన్ని, చొరవనీ గమనించిన వి.సి ఫండింగ్ కంపెనీ వాళ్ళు అప్పటికప్పుడే మరిన్ని భారీ పెట్టుబడులు సమకూర్చడానికి ముందుకి వచ్చారు.

అలా ఆవిర్భవించింది 1994 లో రాంప్ నెట్ వర్క్స్ కంపెనీ. మహేష్ తన సమయాన్నంతటినీ రాంప్ లోనే వెచ్చిస్తూ, పాత కంపెనీని ఫ్లోవైజ్ నెట్ వర్క్స్ గా మార్చి దాన్ని నడిపేందుకు మరో యాజమాన్య బృందాన్ని నియమించారు.. (తరువాతి కాలంలో ఈ ఫ్లోవైజ్ నెట్ వర్క్స్ ని నెట్ వర్క్ ఎక్స్ ప్లెమ్మెంట్ టెక్నాలజీస్ అనే కంపెనీ 40 మిలియన్లకి కొన్నది)

### ఆదిలోనే హంసపాదు

ఖర్చులు అదుపులో ఉంచుకోడానికి గాను ఇండియాలో కూడా ఒక బ్రాంచిని స్థాపించి ఎక్కువ డెవలప్ మెంట్ పనిని అక్కడ చేయించసాగారు. మహేష్ రాంప్ నెట్ వర్క్స్ లో పూర్తి కాలం పనిచేస్తూ సాంకేతిక నిపుణుల బృందాన్ని పర్యవేక్షిస్తూ పూర్తిస్థాయి వాణిజ్యపరమైన రోటర్ని రూపొందించి మార్కెట్ లోకి విడుదల చేశారు. 500 డాలర్లకే అందుబాటులోకి వచ్చిన తమ రోటర్ని అందరూ విరివిగా దాన్ని కొంటారని ఊహించారు. కానీ అంచనాలు తలకిందులయ్యాయి. వాళ్ళాశించినట్లుగా మార్కెట్ పికప్ కాలేదు. కారణం వీళ్ళ ప్రోడక్టు కాదు..ఇంటర్ నెట్ కనెక్షన్ స్పీడ్ అప్పట్లో కేవలం డయల్ అప్ కనెక్షన్లనే ఎక్కువగా ఉండేవి. మహేష్ గారి బృందం చేసిన రోటర్ ఐ.ఎస్.డి.ఎన్ స్పీడ్ కి మాత్రమే పనికి వస్తుంది. అక్కడ పొరబాటు జరిగింది. ఐ.ఎస్.డి.ఎన్ కనెక్షన్ తెచ్చుకోవడం ఒక ఎత్తు ఐతే, దాన్ని సెట్ చేయడం మరింత క్లిష్టతరం. అందుకే చాలా మందికి అది అందుబాటులో కి రాలేదు. అందుచేతనే వీళ్ళ రోటర్ విజయవంతం కాలేదు. సమయమూ, పెట్టుబడి బాగానే ఖర్చయ్యాయి..ఫలితం మాత్రం విరుద్ధంగా వచ్చింది.

### పడిలేచిన కెరటం



రాంప్-కంపెనీ ఉత్పత్తుల్లో కొన్ని..



అందరూ కూర్చోని ఆలోచించారు. ఏం చెయ్యాలిప్పుడు. ఎటు వైపు వెళ్ళాలి.. ఎలాంటి పరికరాన్నైనా రూపొందించగల సాంకేతిక నైపుణ్యం ఉంది. కానీ ముందులోనే పొరబాటు జరిగింది. దాన్ని సరిదిద్దుకోవడం ఎలా? మొదటి వైఫల్యానికి కారణం ఇంటర్నెట్ స్పీడ్ కదా.. పోనీ రెండు మూడు స్లో స్పీడ్ డయల్ అప్ కనెక్షన్లని కలిపి ఒక బాక్సులోకి పంపించి, దాన్ని అందరూ ఉపయోగించేలా విభజించగలిగితే..!? మెరుపులా ఆలోచన వచ్చిందే తడవుగా తన టెక్నికల్ బృందాన్ని సమావేశపరచి కొత్త ప్రతిపాదన ముందుంచారు మహేష్. సరిగ్గా నెలరోజుల్లో ప్రోడక్టు తయారైంది. ఇప్పుడింక ఈ రౌటర్ కి హైస్పీడ్ కనెక్షన్తో పనిలేదు. స్లోస్పీడ్ కనెక్షన్లు సులువుగానే దొరుకుతున్నాయి కాబట్టి చిన్న చిన్న ఆఫీసులకి ఇది వరప్రసాద మైంది. దానికి వెబ్‌రాంప్ అనే పేరుకూడా పెట్టారు.. ట్రేడ్ షోల్లో కొత్త ప్రోడక్టుని ప్రదర్శని పెట్టారు. మొదటిసారి ఆస్ట్రేలియా పార్టీ ఒకరు '1,000 బాక్సులు కావాలి. ఒక నెలరోజుల్లో ఇస్తారా?' అని అడిగాడు. మహేష్ కి నమ్మబుద్ధి కాలేదు. అతనేమైనా ఎగతాళి చేస్తున్నాడా అనుకున్నారు. అతను మళ్ళీ రెట్టించాడు.. 'ఇప్పుడే అడ్వాన్సు ఇస్తాను..' అనికూడా అన్నాడు. మరికొంతసేపటికి మరొకతను వచ్చి అతనికంటే ఎక్కువ ఇస్తాననీ తనకి మాత్రమే సరఫరా చెయ్యాలనీ కోరాడు.. అంతే సరికొత్త రౌటర్ సూపర్ సక్సెస్ ఐంది మార్కెట్లో..! అన్ని ప్రముఖ మాగ్జైన్లూ, సంస్థలూ వెబ్ రాంప్ కి బెస్ట్ ప్రోడక్ట్ అని రివ్యూలు ఇచ్చారు.

### విజయపథంలో..

ఇంక రాంప్ నెట్ వర్క్స్ వెనక్కి తిరిగి చూసుకోవాల్సిన అవసరం రాలేదు.. ప్రపంచంలోని నలు మూలల్నుండి, ముఖ్యంగా ఆసియా, యూరోప్, ఉత్తర అమెరికాలనుంచీ ఆర్డర్ల మీద ఆర్డర్లు వచ్చి పడసాగాయి. నెలకి 10,000 రౌటర్లు అందించాల్సిన అవసరం వచ్చింది. తెవాన్, మెక్సికో లాంటి దేశాల్లో వాణిజ్య ఉత్పత్తిని చేపట్టారు. కంపెనీలో అందరూ బిజీ ఐపోయారు.. ఒక దాని తరువాత మరొకటి కొత్త అవసరాలు తలెత్త సాగాయి. కొత్త కొత్త డిజైన్లు మార్కెట్లోకి విడుదల చెయ్యడం మొదలు పెట్టారు.. ముందులో చిన్న కంపెనీలకోసమని ప్రారంభించినా, హార్డ్ డివైజ్‌స్, అమెరికన్ హార్డ్ అసోసియేషన్ లాంటి అనేక పెద్ద పెద్ద కంపెనీలు కూడా మారుమూల ప్రాంతాల్లో ఉన్న తమ తమ శాఖల్ని ఇంటర్ నెట్ ద్వారా అనుసంధానం చేయడానికి ఈ ఉత్పత్తుల్ని ఉపయోగించసాగారు. వినియోగదారులే రాంప్ నెట్వర్క్స్ ఉత్పత్తులకి సరికొత్త ఉపయోగాల్ని కనిపెట్టసాగారు.

'ఇప్పటికీ ఇండియా వెళ్ళినప్పుడు ఇంటర్నెట్ సెంటర్ వాళ్ళు కొంతమంది ఇంకా వెబ్ రాంప్ ప్రోడక్టుల్ని వాడడం, బ్రెజిల్ లాంటి దూరప్రాంతాలనుంచీ కూడా ఎంక్వైరీలు రావడం.. చాలా ఢిల్లీంగ్ గా వుంటుంది' అన్నారు మహేష్, రాంప్ విజయాన్ని గుర్తు చేసుకుంటూ..

1999 లో కంపెనీని పబ్లిక్ కి తీసుకెళ్ళారు. అప్పట్లో నాస్డాక్ లో కంపెనీని లిస్ట్ చేసిన తెలుగు వారు ఇద్దరు, ముగ్గురులో మహేష్ ఒకరు! ఇంటర్నెట్ అవసరాలు పెరిగినకొద్దీ సెక్యూరిటీ కూడా పెంచాల్సి వచ్చింది. ఐదారు సంవత్సరాల్లో దాదాపు ముప్పైకి పైగా





ప్రోడక్టుల్ని మార్కెట్ లోకి ప్రవేశపెట్టి తమ విజయాన్ని చాటుకున్నారు. 2001 లో ఈ కంపెనీ విలువని గుర్తించిన ప్రపంచ ప్రసిద్ధ సెల్ ఫోన్ తయారీ సంస్థ నోకియా 125.9 మిలియన్ల ఆఫర్ కి రాంప్ నెట్ వర్క్స్ ని కొన్నది.

అక్కడినుంచీ నోకియాసంస్థలోకి ప్రవేశించిన మహేష్, రాంప్ నెట్వర్క్స్ నుంచీ తెచ్చిన సాంకేతిక పరిజ్ఞానాన్ని నోకియా ప్రోడక్టులతో సమ్మిళితం చేయడానికి ఆరునెలలు శ్రమించి ఆ ప్రోజెక్టును విజయవంతం చేశారు. ఇప్పటికీ సెల్ ఫోన్ల నుంచీ టవర్లకి సిగ్నల్ చేరే అనేక స్థాయిల్లో రాంప్ నెట్వర్క్స్ అందించిన సాంకేతిక పరిజ్ఞానాన్ని నోకియా విరివిగా

వాడుతోంది. అక్కడ సంవత్సరంపైగా పనిచేశాక ఒక సంవత్సరంపాటు తండ్రి అనారోగ్య రీత్యా టెక్నాలజీకి కాస్త దూరంగా వున్నారు. నోకియాలో ఉండగానే సెల్ ఫోన్లకి గల భవిష్యత్తునీ, అందులో కొత్త టెక్నాలజీలకి గల అవకాశాలని సునిశితంగా గమనించారు. దాని ఫలితమే సెల్ యునైట్ ఆవిర్భావం..!

### సెల్యునైట్.. - నేపథ్యం..

అనేక రంగాల్లో సాంకేతిక విప్లవం నలుదిశలా వ్యాపిస్తున్న ఈ కాలంలో సెల్ ఫోన్ రంగంలో విస్తరిస్తున్న సాంకేతికవిప్లవానికి ఒక ప్రత్యేకత ఉంది. ఏడెనిమిదేళ్ళ క్రిందట సెల్ఫోన్ అంటే కేవలం ఫోన్ గానే ఉండేది. కాలక్రమేణ సంభవించిన, సంభవిస్తున్న పరిణామాల్లో సెల్ఫోన్ అనేది కేవలం కమ్యూనికేషన్ కి మాత్రమే కాక ఇంకా..ఇంకా..అనేక పనులకి ఉపయోగపడాలని వినియోగదారుడూ కోరుకున్నాడు, ఉత్పత్తి దారులూ ఆ దిశగా పరిశోధనలు సాగించి సెల్ఫోన్ లో ఇంటర్ నెట్, మల్టీమీడియా, మ్యూజిక్, కెమెరా..లాంటి అనేక సౌకర్యాలని పొందుపరుస్తున్నారు. దాదాపు లాప్ టాప్ కంప్యూటర్ లో ఉన్న సౌకర్యాలన్నీ సెల్ఫోన్ హెండ్ సెట్స్ లో అందజేయాల్సిన అవసరం వస్తోంది. ఈ రంగంలో మార్పులు కూడా చాలా వేగంగా సంభవిస్తున్నాయి. ఇంత వేగంగానూ సెల్ఫోన్ లలో నిక్షిప్తం చేసే అప్లికేషన్స్ ని మార్చగలిగే సౌకర్యం ఉండాలి. అంటే సెల్ఫోన్ లలో అంతర్గతంగా వుండే ఆపరేటింగ్ సిస్టమ్, మిడిల్ వేర్ కూడా అంత సులువుగా మార్చడానికి వీలుగా ఉండాలి.

ప్రపంచవ్యాప్తంగా దాదాపు 3 బిలియన్ల సెల్ఫోన్ హెండ్ సెట్స్ వాడుకలో ఉన్నాయని ఒక అంచనా. అందులో 10 శాతం కంటే తక్కువ హెండ్ సెట్స్ మాత్రం విండోస్, సింబయాన్ లాంటి ఎడ్వాన్స్డ్ ఆపరేటింగ్ సిస్టమ్స్ ఉపయోగిస్తున్నారు. మిగిలిన 90 శాతం ఫోన్ లలోనూ ఎప్పటినుంచో వస్తున్న చిన్న చిన్న ప్రోగ్రాముల్ని ఉపయోగిస్తున్నారు. పెరుగుతున్న అవసరాల దృష్ట్యా వీటన్నింటినీ ఆధునీకరించక తప్పని పరిస్థితులు అతి త్వరలోనే వస్తాయి. ఇందుకు ఒక ప్రత్యామ్నాయం లినిక్స్ ఆపరేటింగ్ సిస్టమ్.

ఓపెన్ సోర్స్ సిస్టమ్ గా వున్న లినిక్స్ ని సెల్ఫోన్ ఆపరేటింగ్ సిస్టమ్ గా మార్చగలిగితే సెల్ఫోన్ హెండ్ సెట్స్ లో తక్కువ ఖర్చుతో ఎక్కువ సౌకర్యాలు కలిగించే వీలుంటుంది. లినిక్స్ మొబైల్ కన్నార్షియం అనే పేరుతో వోడఫోన్, డోకమో, మోటరోలా, సాంసంగ్, పానసోనిక్, ఎల్.జి కంపెనీలకి చెందిన ప్రముఖులూ, శాస్త్రవేత్తలూ కలిసి ఈ దిశలో పరిశోధనలు మొదలుపెట్టడానికి పథకాలు ప్రారంభించారు. దానిలో మహేష్ గారు ఒక సభ్యుడిగా చేర్చుకోబడ్డారు. ఆయనకి ఈ రంగంలో గల గుర్తింపుకి ఇదొక ఉదాహరణ. దీనితో అంతకుముందునించే ఆయన మనసులో వూహాత్మకంగా ఉన్న ఆలోచనకి ఒక రూపం వచ్చింది.

**celunite**

ఐతే ఆపరేటింగ్ సిస్టమ్ అనగానే బోలెడంత ప్రోసెసింగ్ సామర్థ్యం, మెమొరీ, పవర్ అవసరం ఉంటాయి. అలాంటి దాన్ని సెల్ఫోన్ లలో అమర్చడమంటే అంత సులువు కాదు. చాలా మార్పులు చేయాలి. ఎంతో పరిశోధనా సమయాన్ని వెచ్చించాలి. పెట్టుబడి భారీగానే కావాలి. ఇలాంటి ఛాలెంజ్ తో మహేష్ గారు 2005 లో సెల్ యునైట్ అనే కంపెనీని స్థాపించారు. కష్టమర్లతో మాట్లాడి, వాళ్ళ అవసరాలని పూర్తిగా అవగాహన చేసుకుని, తన అనుభవాన్ని జోడించీ ఈ దిశగా పరిశోధనలు ప్రారంభించి 2006 చివరికి పాక్షిక ఫలితాన్ని రాబట్టగలిగారు. పాక్షికంగా సిద్ధమైన సాంకేతిక పరిజ్ఞానాన్ని అన్ని పేరొందిన సెల్ ఫోన్ కంపెనీలకీ అమ్మడం మొదలుపెట్టారు.

### భవిష్యత్ ప్రణాళికలు

ప్రస్తుతం సిలికాన్ వేలి లోని సన్నీవేల్ ప్రధానకేంద్రంగా, పూనాలోనూ, హైదరాబాదులోనూ దాదాపు 250మంది సాంకేతిక నిపుణులతో పనిచేస్తున్న సెల్ యునైట్ ని రాబోయే మూడు నాలుగు సంవత్సరాల్లో 1000 మందికి పైగా పెంచాలని ఆశయం. మొత్తం ఈ లినిక్స్ ఆధారిత ఉత్పత్తుల్ని సెల్ ఫోన్ కంపెనీలకీ, సర్వీస్ ప్రొవైడర్స్ కీ అందించే కార్యక్రమం, వాటిని సర్వీసింగ్, సపోర్ట్ చేసే అన్ని కార్యకలాపాలనీ భారతదేశం నుంచే నిర్వహించడానికి పకడ్బందీ ప్రణాళికల్ని అమలుపరుస్తున్నారు మహేష్. ఇప్పటికే చైనా, జపాన్, ఇంగ్లాండు లాంటి దేశాల్లో చిన్న చిన్న ఆఫీసులతో పాటు రాబోయే సంవత్సరాల్లో ఆసియా, యూరోప్ లోని అనేక కీలకమైన నగరాల్లో సెల్ యునైట్ శాఖలు ప్రారంభం కాబోతున్నాయి.

రాబోయే మూడు , నాలుగు సంవత్సరాల్లో పెద్ద పెద్ద బ్రాండు కంపెనీలు విడుదల చేసే సెల్ ఫోన్ లలో కనీసం 40,50



మిలియన్ల సెట్లలో సెల్ యునైట్ అభివృద్ధి చేస్తున్న పూర్తిస్థాయి సాంకేతిక నైపుణ్యం ఉపయోగించబడుతుంది. ఈ రంగంలో పరిశోధనలు చేస్తున్న చిన్నా చిత్తకా కంపెనీలని పక్కకి పెడితే భారీ ఎత్తున పెట్టుబడులని సమీకరించి పెద్ద ఎత్తున ఈ ఉత్పాదనలకోసం పురోగమిస్తున్న కంపెనీల్లో సెల్ యునైట్ తో బాటుగా పోటీ పడేది జపాన్ లోని ఇంకొక్క కంపెనీ మాత్రమే..

ఎప్పుడూ భారీ లక్ష్యాలని ముందుంచుకుని, ఎంతలోతైనా ఈదగలనన్న ఆత్మవిశ్వాసంతో పురోగమిస్తున్న మహేష్ గారి భవిష్యత్ ప్రణాళికలు తప్పని సరిగా విజయవంతమౌతాయని ఆయన

ఇంతవరకూ సాధించిన ఫలితాలే చెబుతాయి. ఆయనకీ ఆయన బృందానికీ 'కౌముది' అభినందనలు తెలియచేస్తోంది.

మహేష్, షీలా గార్లకి ముగ్గురు పిల్లలు. పెదబాబు ప్రశాంత్ హైస్కూల్లో జూనియర్. రెండో బాబు అభినవ్ 8 గ్రేడ్ పాప ఆప్లోదిని 5 గ్రేడ్ చదువుతున్నారు. చిన్నప్పుడే తల్లిగారి వద్దనుంచీ అలవడిన మరో సుగుణం,, అవసరంలో ఉన్న వారిని ఆదుకోవడం.. అందుకే మహేష్ గారి ఇల్లు ఎప్పుడూ బంధు మిత్రులతో సందడిగా ఉంటుంది..!